



Martin Rønne

*Statsaut. ejendomsmægler & valuar,
MDE Indehaver*

Tillid

Som boligrådgiver og boligspecialist i Danske Bank gennem 10 år sætter jeg en stor ære i at rådgive mine kunder. Efter en del år i ejendomsmæglerbranchen, hvor priserne er steget har vi igennem det seneste års tid set en faldende tendens. Her får du som sælger brug for rådgivning - og her kan du have tillid til at jeg kan give dig den rigtige rådgivning. Vi holder hvad vi lover. Det er tillid hos Geisler & Rønne.

Indlevelse

Når du skal sælge sætter jeg mig ind i din situation. Du har sikkert mange spørgsmål. Hvor lang tid tager det at sælge? Hvad er prisen på min bolig? Hvad koster det at sælge? Hvor når er boligen solgt? Kan jeg flytte inden vi har solgt? Her sætter jeg mig ind i din situation, så lige netop dit salg bliver skræddersyet til dine behov. Som køber afdækker vi dine behov. Har du brug for altan? Skal lejligheden ligge på 2. sal? Det er indlevelse hos Geisler & Rønne.

Det står vi for hos Geisler & Rønne...

Tillid, Indlevelse, Forretningssans, Ordentlig, Dynamik

Forretningssans

Efter en del år som ansat ejendomsmægler hos home valgte jeg i 2006 at starte op for mig selv som selvstændig. Det blev med min største og bedst sælgende konkurrent hos Danbolig, Kristian Geisler.

Vi har nu været i gang i 20 måneder. Det har været 20 travle og succesrige måneder. Trods et faldende marked har vi solgt rigtig godt. Faktisk så godt at vi i dag indtager en 2. plads på listen over bedst sælgende ejendomsmæglere i vores kæde som tæller 125 forretninger. Men vi går efter 1. pladsen. Sådan er vi hos Geisler & Rønne.

Pr. 1. marts 2008 åbner vi vores butik nr. 3 i Klampenborg. Vores 2. butik ligger i Gentofte. Årsagen til dette er, at vi har stor succes med tværsalg mellem de enkelte forretninger. Mange købere og sælgere flytter nemlig mellem de to kommuner. Og vi vil godt hjælpe vores kunder flere gange igennem livet. Det kan vi hvis vi ligger i de områder vi gør nu. Det er forretningssans hos Geisler & Rønne.

Ordentlig

Hos Geisler & Rønne bliver tingene gjort ordentligt. Vi sætter pris på at salget kører smertefrit og at du ikke skal bekymre dig om salget, det klarer vi. Vi

har meget kompetente sagsbehandlere til at klare alt papirarbejdet og markedets bedst sælgende mæglere til at varetage fremvisningerne af din bolig. Vi sætter en ære i at gøre tingene ordentligt. Det er ordentligt hos Geisler & Rønne.

Dynamik

I et skiftende boligmarked skal du som ejendomsmægler kunne omstille dig og være dynamisk. I 2004 og 2005, hvor boligpriserne steg kraftigt hvert år kunne man som ejendomsmægler sætte en høj pris på en bolig og kort tid efter blev den solgt. Fordi priserne steg eksplosivt.

Sådan er det ikke mere.

Markedet har ændret sig og derfor skal du som sælger vælge den mægler som kan dokumentere salg. Det kan vi hos Geisler & Rønne. Årsagen til dette er, at vi er dynamiske og rådgiver dig som sælger til at sætte den rigtige pris. Det er dynamik hos Geisler & Rønne.

Kig forbi eller ring til Geisler & Rønne, Østerbro's mest kompetente ejendomsmægler team, hvis du vil have en uforpligtende boligsnak omkring køb eller salg eller en fremvisning af en af vores 100 boligemner!